

Du hast uns gerade noch gefehlt... als

## Wundmanager / Wundexperte / Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im Außendienst

IVP ist in Deutschland eine führende Managementgesellschaft im Gesundheitswesen.

IVP entwickelt und realisiert seit über zehn Jahren komplexe, koordinierte Versorgungskonzepte. Mit einem deutschlandweiten Netzwerk von Behandlern und der Unterstützung selbstentwickelter IT-Lösungen ermöglicht IVP eine flexible, bedarfsorientierte und evidenzbasierte Versorgung. Moderne digitale Behandlungsmöglichkeiten werden reibungslos mit bewährten Therapiemethoden kombiniert. IVP setzt unter anderem passgenaue Versorgungsprogramme im Bereich der innovativen Wundversorgung um.

Laut Focus Spezial wurde IVP in den Jahren 2016, 2017, 2018 und 2019 zu den 500 Unternehmen mit dem stärksten Umsatzwachstum in Deutschland gezählt. Und wir haben weiterhin viel vor - vor allem aber glauben wir an das, was wir tun!

Werde Teil unserer Visionen und unseres fröhlichen, hochmotivierten Teams aus rund 100 Mitarbeitern. Wir sind stolz, dass Focus Business uns für das Jahr 2020 als „TOP Arbeitgeber“ im Mittelstand ausgezeichnet hat.

Für unser Netzwerkmanagement Team suchen wir Dich zum nächstmöglichen Zeitpunkt, um unsere Verträge zur Chronischen Wundversorgung auch in Deiner Region noch viel mehr Menschen möglich zu machen. Deine zu betreuende Region wird in Südwestdeutschland sein. Idealerweise liegt Dein Wohnort in der Nähe unseres Standorts in Düsseldorf, aber auch eine komplette Betreuung aus dem Homeoffice verbunden mit Vor-Ort-Besuchen ist möglich.

### Deine Aufgaben:

- Betreuung bestehender Netzwerkpartner (Hausärzte, Fachärzte und Pflegedienste) in Deiner Region, d.h. insbesondere regelmäßige Kontakte, Unterstützung in der Umsetzung der Versorgungskonzepte, Schulung und Beratung, Qualitätsmanagement
- Akquise von weiteren Netzwerkpartnern in Deiner Region - von der ersten Kontaktaufnahme bis hin zum Vertragsabschluss
- Bewertung von verschiedenen Wundverläufen und Rücksprache mit Behandlern bei komplexeren Wundsituationen
- Entwicklung und Umsetzung neuer Versorgungsangebote

### Dein Profil:

- Du hast eine pflegerische oder medizinische Ausbildung (Gesundheits- und Krankenpfleger, Gesundheits- und Kinderkrankenpfleger, Altenpfleger, MFA, Heilpraktikerschein o. Ä.)
- Du verfügst über eine Zusatzqualifikation als Wundexperte (m/w/d) gemäß ICW, Dgfw oder vergleichbar und hast idealerweise bereits erste Erfahrungen im Vertrieb
- Du verfügst bereits über sicheres Fachwissen im Bereich der Versorgung von chronischen Wunden
- Mit den gängigen MS-Office-Programmen bist du bestens vertraut
- Du bist lieber bei Deinen Kunden vor Ort, als im Büro und zögerst nicht, sie vertrieblich zu überzeugen
- Du bringst ein ausgeprägtes Verantwortungsbewusstsein und hohes Maß an Zuverlässigkeit mit und kannst Dich sehr gut selbst organisieren
- Du bist engagiert, kommunikativ und begeisterungsfähig und arbeitest gerne in einem multiprofessionellen Team

**Deine Perspektiven:**

Wir bieten Dir ein abwechslungsreiches Aufgabengebiet mit viel Raum für eigenverantwortliches Arbeiten und aktive Mitgestaltung zu attraktiven Rahmenbedingungen.

Werde Teil unseres kollegialen Teams mit flachen Hierarchien und schnellen Entscheidungswegen. Auf ein offenes, freundliches Arbeitsumfeld legen wir großen Wert, wir sagen „Du“ statt „Sie“ und treffen uns regelmäßig zu gemeinsamen Events, wie z. B. einer wöchentlichen digitalen „Aktiven Pause“. Unsere Erfolge feiern wir ebenfalls zusammen – Sei daher auch bei unserer nächsten legendären Weihnachtsfeier dabei!

Klingt gut? Dann freuen wir uns darauf, Dich kennenzulernen. Deine Fragen im Vorfeld beantwortet Dir unsere Personalreferentin Angelina Meyer-Wilmes gerne unter: 040 / 22 63 06 746.

**Bitte sende Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen inkl. Deiner Gehaltsvorstellung an [bewerbung@ivpnetworks.de](mailto:bewerbung@ivpnetworks.de).**